

- CAS CLIENT -

sage

Linkli accompagne Sage dans son développement commercial depuis maintenant plus 10 ans.

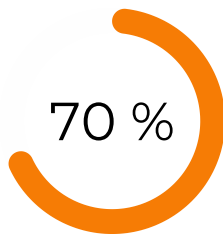
Détection de lead

Augmenter le nombre de leads qualifiés et exploitables à court terme

Permettre aux commerciaux de se consacrer au closing sur les opportunités détectées

Booster la performance et développer du CA

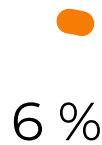
Quelques chiffres



Taux de réponses



Taux de nouveaux leads



Pourcentage d'augmentation du CA

Témoignage

“

J'ai fait appel à Linkli à plusieurs reprises pour nous accompagner sur différents projets, de la **détection d'opportunités** business à la **qualification** de base de données. Je suis **très satisfait** du niveau d'expertise apporté par Linkli, tant sur les aspects de **cadrage de projet** que dans l'**exécution et pilotage** des différentes campagnes.

”

Mohamed Amine ZAHDOUR - Responsable de programme marketing

sage