

## - CAS CLIENT -



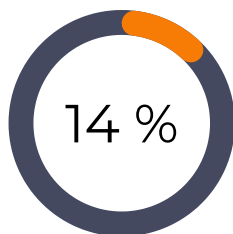
*Linkli accompagne Proxiteam dans son développement commercial depuis maintenant 3 ans*

Wagon leads

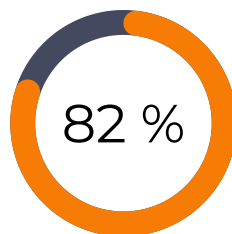
Détection d'intérêts  
pour des solutions  
logicielles

Gestion de ce  
portefeuille de  
prospects / suivi des  
leads

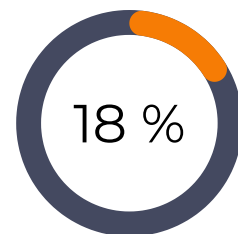
Transmission des  
leads matures à la  
force commerciale  
Proxiteam

Résultats :

Intérêts détectés



Leads en  
nurturing



Leads chauds  
détectés

Témoignage

“

Linkli a su être une nouvelle source d'acquisition de leads pour nous et nous avons pu construire un partenariat durable permettant d'optimiser nos processus. Réactivité et proximité nous ont permis de mieux appréhender nos problématiques.

”

Mathilde GERBIER - Responsable marketing

